SCHEDA SUI MECCANISMI DI DISTRIBUZIONE DEL PRODOTTO "ALLIANZ ULTRA SALUTE"

INFORMAZIONI GENERALI SUL PRODOTTO		
Nome prodotto:	Ultra	
Compagnia produttrice:	Allianz S.p.a.	
Prima data di ricezione informazioni:	23 febbraio 2021	
Informazioni pervenute tramite:	Circ. Allianz n. 14/2021	

INFORMAZIONI SUL PRODOTTO FORNITE DAL PRODUTTORE

E l e m e n ti caratteristiche principali:

e Allianz ULTRA Salute è un modello assicurativo che consente ai clienti di costruire il proprio Programma di protezione per affrontare con serenità gli imprevisti che possono capitare nella vita privata in relazione alla salute.

Gli Ambiti di rischio attualmente disponibili in Allianz ULTRA Salute sono quattro:

- Spese mediche
- Diaria da ricovero
- Invalidità permanente da infortunio
- Invalidità permanente da malattia

L'architettura di prodotto di Allianz ULTRA Salute ricalca quella di Allianz ULTRA Casa e Patrimonio. Ogni Ambito di rischio prevede quattro livelli di protezione crescente, detti Soluzioni, alternativi tra loro e personalizzabili nei valori assicurati e con garanzie aggiuntive progettati a partire dalle prassi di vendita delle Agenzie e poi ottimizzati in chiave commerciale:

Essential: la protezione essenziale che tutti dovrebbero possedere

Plus: una protezione di qualità ad un prezzo accessibile

Premium: la nostra raccomandazione per una protezione completa

Top: il massimo della tranquillità con il meglio delle soluzioni Allianz

Motivazione

Razionalizzare l'offerta Retail estendendo al comparto Salute l'impostazione già

adottata per l'offerta casa, famiglia, tutela legale e animali domestici con Allianz

ULTRA Casa e Patrimonio.

Vantaggi per il Cliente

Allianz ULTRA Salute condivide con Allianz ULTRA Casa e Patrimonio l'architettura di prodotto, l'interfaccia di vendita e l'approccio commerciale e i vantaggi per il cliente sono quelli comuni all'intera offerta Allianz

Rischi:	
Costi (anche impliciti):	
Mercato di riferimento in dividuato (target market positivo):	Per una descrizione puntuale del target market, dettagliata per ciascun Ambito di rischio e per ogni soluzione, si rimanda all'ALLEGATO - Mercato di riferimento del prodotto (target market).
quale il prodotto non è	Per una descrizione puntuale del target market negativo, dettagliata per ciascun Ambito di rischio e per ogni soluzione, si rimanda all'ALLEGATO - Mercato di riferimento del prodotto (target market).
Strategia distributiva suggerita:	Modalità di distribuzione : attraverso tutta la rete agenziale.
Circostanze che possono causare un conflitto di interesse a discapito del cliente:	

Altro:

Data di lancio: a partire dall' 8 Marzo 2021 e con rilasci scaglionati a lotti di agenzie nelle successive 3 settimane Contatti in Compagnia: Assunzione Linea Persona Numero Verde 800 22 44 22

CHIUSURA PRODOTTI ATTUALMENTE A CATALOGO

I prodotti tradizionali del Retail non auto, sia a contraenza persona fisica che a contraenza persona giuridica, Universo Persona, Blu Suite, Invalidità Permanente da Malattia, Universo Salute e Universo Persona Malattie Gravi continueranno ad essere disponibili in agenzia fino al 30 aprile 2021.

I preventivi potranno essere emessi fino al 31 marzo 2021 e dovranno essere convertiti entro il 30 aprile 2021.

Dopo tale data i prodotti sotto indicati saranno chiusi alla vendita per il new

business e per le sostituzioni a scadenza:

Ambito Allianz Ultra

Prodotti chiusi al 30/4/2021

Ambito Invalidità permanente da infortunio

Ambito Invalidità permanente da malattia

Ambito Diaria da ricovero

INFORMAZIONI SULLA DISTRIBUZIONE DEL PRODOTTO DA PARTE DELL'AGENZIA				
Soggetti abilitati alla distribuzione:	Tutti i soggetti abilitati alla distribuzione per conto dell'Agenzia.			
Strategie di distribuzione:	Non ci sono strategie ulteriori e distinte rispetto a quelle del Produttore.			
Elenco delle attività di revisione del documento:				

VER. 1/2021

Sottoscrizioni soggetti abilitati alia distribuzione			